

Чек-лист: запуск сайта фитнес-клуба

10 шагов с онлайн-продажей абонементов.

Сайт фитнес-клуба или йога-студии — главный канал привлечения клиентов. Этот чек-лист помогает запустить за 4-6 дней с онлайн-записью и продажей абонементов.

01 Подготовить контент

Фотосессия (8-25 тыс. Р): залы, оборудование, раздевалки, душевые, парковка (10-30 фото). Профессиональные портреты тренеров. Видео-экскурсия (по желанию, окупается). Расписание всех занятий. Все варианты абонементов с ценами. Биографии тренеров.

02 Юридические требования

152-ФЗ + чекбокс согласия + серверы в РФ. Договор-оферта (обязательно для онлайн-продажи абонементов). Закон о защите прав потребителей. Медицинский отвод (заявление об ответственности при покупке абонемента). Лицензия для медуслуг (массаж, физиотерапия).

03 Онлайн-запись и продажа абонементов

Yclients (от 1 500 Р/мес) — лидер. Mobifitness (от 5 000 Р/мес) — заточен под фитнес. Простая форма + ручная обработка — для студий до 50 клиентов. Эквайринг: Юкасса или Тинькофф для онлайн-оплаты.

04 Структура сайта (13 разделов)

Главная, Расписание, Направления, Тренеры, Абонементы, Бесплатное пробное, Залы, Услуги, Акции, Отзывы, Блог, Контакты, Оферта + Политика.

05 Выбор платформы

WordPress + тема под фитнес (Fitnesszone, Astra Fitness, GymBase) + виджет Yclients — лучший выбор. Бюджет 4 000-9 000 Р/год.

06 Домен и хостинг

Название клуба + регион (fitnes-volga.ru) или бренд (powerhouse.ru). Хостинг: SSD, минимум 2 ГБ (для фото залов). От 195 Р/мес. Для активного клуба «Стандарт» от 380 Р/мес.

07 Стандартный запуск (4-6 дней)

Домен → хостинг → WordPress → тема → подключение Yclients/Mobifitness → подключение Юкасса → создание страниц → SSL → аналитика.

08 Контент-стратегия

2-4 статьи в месяц по 1500-3000 слов. Темы: «Как начать тренироваться после 30», «Питание для набора массы», «Йога для начинающих». Истории клиентов «до/после» (с разрешения).

09 Каналы привлечения

Я.Бизнес и Я.Карты (главные). 2ГИС. Я.Услуги (персональные тренировки). Я.Директ (от 30 000 ₽/мес, эффективен для пробных занятий и сезонных акций). VK Реклама. Telegram-канал. Реферальная программа («приведи друга — месяц бесплатно»).

10 Главные ошибки

Скрытые цены абонементов (отпугивает 50%). Любительские фото залов (тёмные с телефона). Старое расписание (заставляет сомневаться, работает ли клуб). Нет фото тренеров. Нет пробного занятия (упускаете 50% новых клиентов). Нет онлайн-покупки абонемента.

Подробный гайд:

<https://host.seoshnic.ru/dlya-biznesa/sayt-fitness-kluba/>

Скидка 5% на reg.ru

C329-852A-E223-FC39

Введите промокод при оформлении заказа на reg.ru — получите скидку 5% на регистрацию домена или хостинг.

[Перейти на reg.ru >>](#)